

## **Sadržaj:**

### Prvi deo

|   |    |
|---|----|
| 1. Principi kreditiranja preduzetničkih firmi             | 5  |
| 2. Vrste kredita  | 8  |
| 2.1. Kratkoročni krediti                                  | 8  |
| 2.1.1. Samolikvidirajući krediti radi popunjavanje zaliha | 8  |
| 2.1.2. Krediti za obrtna sredstva                         | 9  |
| 2.1.3. Međuvremenski krediti za građanstvo                | 9  |
| 2.1.4. Krediti dilerima za kupovinu hartija od vrednosti  | 9  |
| 2.1.5. Krediti trgovcima na malo                          | 9  |
| 2.1.6. Krediti obezbeđeni aktivama                        | 9  |
| 2.2. Dugoročni krediti                                    | 10 |
| 2.2.1. Ročni krediti za nabavku opreme zgrada             | 10 |
| 2.2.2. Revolving kreditiranje                             | 10 |
| 2.2.3. Projektni krediti                                  | 10 |
| 2.2.4. Krediti za kupovinu drugih preduzetničkih firmi    | 11 |

### Drugi deo

|   |    |
|---|----|
| 1. Preliminarna ocena kreditnog rizika      | 11 |
| 2. Ocena kreditne sposobnosti zajmotražioca | 12 |

|           |  |    |
|-----------|--|----|
| 2.1.      | Komparativna analiza strukture bilansa stanja i bilansa uspeha                               | 12 |
| 2.2.      | Analiza pomoću finansijskih pokazatelja, koficijenta(ratio method)                           | 15 |
| 1)        | Kontrola za rashodima od strane zajmotražioca  | 15 |
| 2)        | Operaciona efektivnost kao pokazatelj poslovanja   | 16 |
| 3)        | Prodajna sposobnost firme  | 18 |
| 4)        | Koficijent pokrića   | 18 |
| 5)        | Pokazatelji likvidnosti  | 19 |
| 6)        | Pokazatelj rentabilnosti   | 22 |
| 7)        | Finansijski leveridž kao barometer structure kapitala  | 23 |
| 8)        | Vanbilansne obaveze  | 24 |
| 2.3.      | Priprema izveštaja o izvorima i korišćenju sredstava na bazi<br>finansijskih izveštaja firmi | 25 |
| Treći deo |  |    |
| 1.        | Analiza potrebnih kreditnih sredstava od starne klijenata                                    | 28 |
| 1.1.      | Faze analize   | 30 |
| 1.2.      | Obilazak klijenta  | 31 |
| 1.3.      | Analiza finansijskog izveštaja   | 32 |
| 1.4.      | Analiza klijentove sposobnosti   | 32 |
| 2.        | Dinamika usklađenosti priliva i odliva kreditnih sredstava                                   | 33 |
|           | Zaključak  | 36 |
|           | Literatura   | 37 |

---- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI NA SAJTU

[WWW.MATURSKI.NET](http://WWW.MATURSKI.NET) ----

[BESPLATNI GOTOVI SEMINARSKI, DIPLOMSKI I MATURSKI TEKST](#)

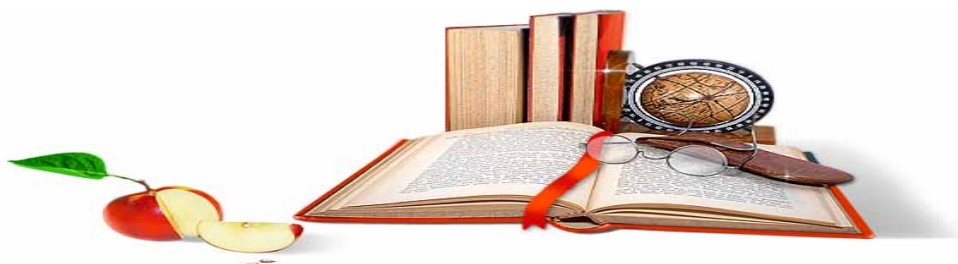
RAZMENA LINKOVA - RAZMENA RADOVA

RADOVI IZ SVIH OBLASTI, POWERPOINT PREZENTACIJE I DRUGI EDUKATIVNI MATERIJALI.

[WWW.SEMINARSKIRAD.ORG](http://WWW.SEMINARSKIRAD.ORG)

[WWW.MAGISTARSKI.COM](http://WWW.MAGISTARSKI.COM)

[WWW.MATURSKIRADOVI.NET](http://WWW.MATURSKIRADOVI.NET)



NA NAŠIM SAJTOVIMA MOŽETE PRONAĆI SVE, BILO DA JE TO [SEMINARSKI](#), [DIPLOMSKI](#) ILI [MATURSKI](#) RAD, POWERPOINT PREZENTACIJA I DRUGI EDUKATIVNI MATERIJAL. ZA RAZLIKU OD OSTALIH MI VAM PRUŽAMO DA POGLEDATE SVAKI RAD, NJEGOV SADRŽAJ I PRVE TRI STRANE TAKO DA MOŽETE TAČNO DA ODABERETE ONO ŠTO VAM U POTPUNOSTI ODGOVARA. U BAZI SE NALAZE [GOTOVI SEMINARSKI, DIPLOMSKI I MATURSKI RADOVI](#) KOJE MOŽETE SKINUTI I UZ NJIHOVU POMOĆ NAPRAVITI JEDINSTVEN I UNIKATAN RAD. AKO U [BAZI](#) NE NAĐETE RAD KOJI VAM JE POTREBAN, U SVAKOM MOMENTU MOŽETE NARUČITI DA VAM SE IZRADI NOVI, UNIKATAN SEMINARSKI ILI NEKI DRUGI RAD RAD NA LINKU [IZRADA RADOVA](#). PITANJA I ODGOVORE MOŽETE DOBITI NA NAŠEM [FORUMU](#) ILI NA

[maturskiradovi.net@gmail.com](mailto:maturskiradovi.net@gmail.com)